



Тел.: +7(962) 684-4580,  
(WhatsApp, Viber)  
+7(812) 430-1953  
Skype: Piter-Consult  
[ksm@piter-consult.ru](mailto:ksm@piter-consult.ru),  
www.Питер-Консалт.рф

## Вопросник для подготовки коммерческого предложения на проведение работ по совершенствованию системы управления

1. Опишите коротко бизнес компании: **продукт и клиента**. Если у вашей компании есть Интернет-сайт, достаточно указать его.
2. Перечислите **функциональные блоки**, эффективность системы управления которыми вы хотите повысить. Например, «Вся компания» «Финансы», «Маркетинг», «Продажи», «Закупки», «Производство» и т. д. Далее по тексту выбранные блоки обозначаются сокращением **ФБ**.
3. Есть ли в компании **формализованная стратегия ФБ**, как наиболее общий план достижения его целей? Если нет, требуется ли услуга по её формализации? Если разработка стратегии не требуется, все вопросы до п. 4 можно пропустить.
  - 3.1. Для формирования стратегии коммерческого блока (маркетинг, закупки, продажи) нужны **данные о рынке**. Будем ли проводить маркетинговое исследование или ограничимся сбором информации о рынке от сотрудников компании?
    - 3.1.1. Для формирования стратегии нужны **данные о деятельности ФБ и результатах прошлого периода**. Есть ли в компании **действующие** регламентирующие документы, в которых описаны правила работы сотрудников?
    - 3.1.2. Будут ли предоставлены для изучения **показатели** деятельности компании за прошедший период?
4. Требуется ли разработка **системы показателей ФБ**? Если не требуется, все вопросы до п. 5 можно пропустить.
  - 4.1. Требуется ли разработать **систему стимулирования**, основанную на показателях? Если не требуется, то все вопросы до п. 4.2 можно пропустить.
    - 4.1.1. Укажите **количество должностей**, для которых вы хотите сформировать систему материального стимулирования.
    - 4.1.2. Если вы планируете расчёт совокупного дохода сотрудников в информационной системе (ИС), требуется ли 1) **разработка технического задания** на настройки и доработки ИС, 2) **приёмка** этих настроек и доработок?
5. Требуется ли разработка **организационной структуры ФБ** – «документа, устанавливающего количественный и качественный состав подразделений предприятия и схематически отражающего порядок их взаимодействия между собой»?
6. Требуется ли разработка **положений о подразделениях ФБ** – «организационных актов, устанавливающих статус, функции, права, обязанности и ответственность структурных подразделений»? Если да, то

- для какого **количества подразделений** требуется разработать положения?
7. Требуется ли разработка **должностных инструкций** сотрудников ФБ – «документов, регламентирующих обязанности, права и ответственность сотрудников»? Если да, то для какого **количества должностей** требуется разработать должностные инструкции?
  8. Требуется ли **описание бизнес-процессов** ФБ – «совокупности взаимосвязанных процедур, направленных на создание определенного продукта или услуги для потребителей»? Если нет, следующие вопросы до п. 9 можно пропустить.
    - 8.1. Требуется ли услуга по **оптимизации** бизнес-процессов или достаточно лишь описания того, что уже есть? Для **системной** оптимизации бизнес-процессов понадобится система показателей – см. п. 4.
    - 8.2. Укажите количество **ролей (должностей)** участников бизнес-процессов.
    - 8.3. Есть ли требования к **нотации бизнес-процессов и программе прорисовки** графических схем?
    - 8.4. Требуется ли услуга по **внедрению** разработанных бизнес-процессов? Если да, то в каком программном инструменте?
  9. Требуется ли разработка ТЗ на **доработки и настройки информационной системы** для поддержки системы управления ФБ?
  10. Требуется ли **сопровождение внедрения** системы управления ФБ?
  11. Требуется ли проведение **тренинга** для приобретения сотрудниками навыков работы в новой системе управления?
  12. Сообщите, пожалуйста, ФИО и контактные данные сотрудника, которому можно будет задать дополнительные вопросы и прислать коммерческое предложение.

Мы ждём ответы на наши вопросы на e-mail [ksm@piter-consult.ru](mailto:ksm@piter-consult.ru).  
Если у вас возникли сложности с ответами на наши вопросы, почитайте наши [рекомендации в разделе по ссылке](#). Мы можем также помочь вам с ответами по телефонам **+7(962)684-4580** (WhatsApp, Viber), **+7(812)430-1953** или Skype **Piter-Consult**.